

Barbara Quaresmini

Data e luogo di nascita: Brescia, 27/01/1972

Profilo Professionale:

Manager con oltre 27 anni di esperienza nel settore immobiliare.

Creazione di reti di vendita e gestione di persone.

Esperienza nei processi di mediazione anche a livello internazionale.

Capacità relazionali e di comunicazione con clienti, colleghi e collaboratori.

Profonda conoscenza del sistema delle piccole e medie imprese commerciali maturata in anni di impegno associativo e in ambito professionale.

Esperienze Professionali:

▲ Dal 2019 ad oggi – Socio consigliere di

Immolombardia s.r.l.

Affiliato di Engel & Völkers Italia S.r.l.

Ruolo: Licence Partner del progetto in start up *Engel & Völkers Commercial Lombardia*

Responsabilità:

- Creazione di una rete commerciale su scala regionale per la mediazione di immobili commerciali nella divisione retail, office, industrial e logistic.
- Definizione delle strategie di business, sviluppo del mercato e marketing
- Recruiting e creazione dell'organico su scala regionale

▲ Da novembre 2019 – entra a far parte
come membro della giunta camerale della C.C.I.A.A. di Brescia.

▲ Dal 2018 ad oggi – Socio consigliere di

Quattro s.r.l.

Affiliato di Engel & Völkers Italia S.r.l.

Ruolo: Licence Partner ed Office Manager degli shops *Engel & Völkers Verona e Bardolino*

Responsabilità:

- Mediazione immobiliare nel segmento premium, consulenza e servizi post vendita su scala internazionale
- Definizione delle strategie di business, sviluppo del mercato e marketing

- Gestione e supervisione dell'intero team commerciale e responsabile dei processi di recruiting

▲ Dal 2018 ad oggi – **Vice Presidente**
della sede provinciale di Brescia della **Confesercenti della Lombardia Orientale**

Responsabilità:

Delega alla tutela, valorizzazione e promozione delle attività commerciali.

▲ Dal 2017 ad oggi – Componente della
Presidenza della **Confesercenti della Lombardia Orientale**

▲ Dal 2015 ad oggi – Amministratore
unico di **Euroconsult 2000 S.r.l.**
Affiliato di Engel & Völkers Italia S.r.l.

Ruolo: Licence Partner dello shop *Engel & Völkers Brescia*

Responsabilità:

- Mediazione immobiliare nel segmento premium, consulenza e servizi post vendita su scala internazionale

- Definizione delle strategie di business, sviluppo del mercato e marketing

- Gestione e supervisione dell'intero team commerciale e responsabile dei processi di recruiting

▲ Dal 2015 membro del **Comitato**
Imprenditoria Femminile della Camera di Commercio di Brescia per la sezione
Commercio e Servizi.

Responsabilità:

Favorire la cultura e lo sviluppo dell'impreditoria femminile e agevolare l'accesso al credito per le imprese a conduzione o a prevalente partecipazione femminile.

▲ Dal 2004 membro della **Presidenza**
A.N.A.M.A. – Associazione Nazionale Agenti e Mediatori d'Affari della Provincia di
Brescia. Dal 2013 con il ruolo di Presidente Provinciale.

▲ Dal 2000 al 2005 **Presidente**
dell'Associazione dei commercianti di Borgo Trento a Brescia.

Responsabilità:

- Organizzazione di eventi per la valorizzazione delle attività commerciali del quartiere

- Progettazione e realizzazione di iniziative promozionali e di marketing a favore delle imprese commerciali aderenti al progetto.

- Sostenere e favorire processi di innovazione e crescita professionale tra le imprese commerciali



Dal 1991 al 2015 – *Tecnocasa Group*

- Dal 1991 al 1993 agente immobiliare in Brescia
- Dal 1993 Imprenditore affiliato Tecnocasa agenzia di via Vittorio Veneto in Brescia con l'apertura nel corso del tempo di 4 uffici in Brescia
- Dal 2003 al 2008 Consulente e sviluppo del marchio Tecnocasa per l'area di Brescia con la supervisione di 35 agenzie
- Dal 2006 al 2008 Responsabile della formazione per il gruppo Tecnocasa per la Regione Lombardia

Responsabilità:

- Con il ruolo di agente immobiliare mi occupavo dell'analisi e dello sviluppo della mia area di mercato, della gestione del mio portafoglio immobili e clienti e dei servizi post vendita.
- Come imprenditore affiliato del Gruppo Tecnocasa e l'apertura di 4 agenzie alle precedenti attività si è aggiunta la gestione di team di professionisti e di new-comers.
- Nel corso del tempo la formazione è stata una delle aree su cui la mia attività si è focalizzata esponenzialmente avendo assunto la responsabilità di seguire da questo punto di vista ben 35 agenzie e successivamente l'intera regione Lombardia per il Gruppo Tecnocasa.

Istruzione

▲ 1991 - **Istituto Tecnico Commerciale Statale "Ballini" – Brescia**

Qualifica conseguita: **Diploma di ragioneria.**

La mia formazione personale è proseguita con numerosi corsi, seminari e work shop di approfondimento della PNL, di tecniche di comunicazione efficace e persuasione.

Nel 2013- 2014 ho conseguito il Master Biennale di tecniche di comunicazione efficace, persuasiva e di gestione dei conflitti, secondo modelli della psicologia analogica e strategica (presso M.E.P.A.I. Brescia docente Dott. Andrea Cirelli psicologo, psicoterapeuta, master trainer).

Conoscenze informatiche

Pacchetto Office (Microsoft World ed Excel), principali social network.

Ai sensi delle vigenti normative sulla tutela della privacy, autorizzo al trattamento dei miei dati personali.

Brescia, 10 Giugno 2020